



UNIK CONSULTANT

欧洲新业务 评估程序

WWW.UNIKCONSULTANT.COM



我们是谁？我们做些什么？

亲爱的朋友们：

我们是一家帮助欧洲以外的公司在欧洲建立自己公司的公司。

我们知道，真正的生意最好通过朋友来做，这正是我们所提供的，成为你在欧洲的朋友。

我个人花了30年的时间在欧洲成功地建立了公司。我了解欧洲各地，会说几种欧洲语言。

我对中国的热爱始于多年前，我有幸与现在的中国朋友们做生意。

我们的欧洲团队现在已经与一支技术娴熟的中国团队合作，为中国公司在欧洲建立子公司。

我们知道一切都是信任的问题，我们值得信任，也知道为贵公司带来成功是一种荣誉。



Karl Andreassen
CEO / Founder



我们只关注中国和欧洲



欧盟最富有的位置在哪里？

更确切地说，我们提议在欧洲最富有的国家之一，即在丹麦设立贵公司。

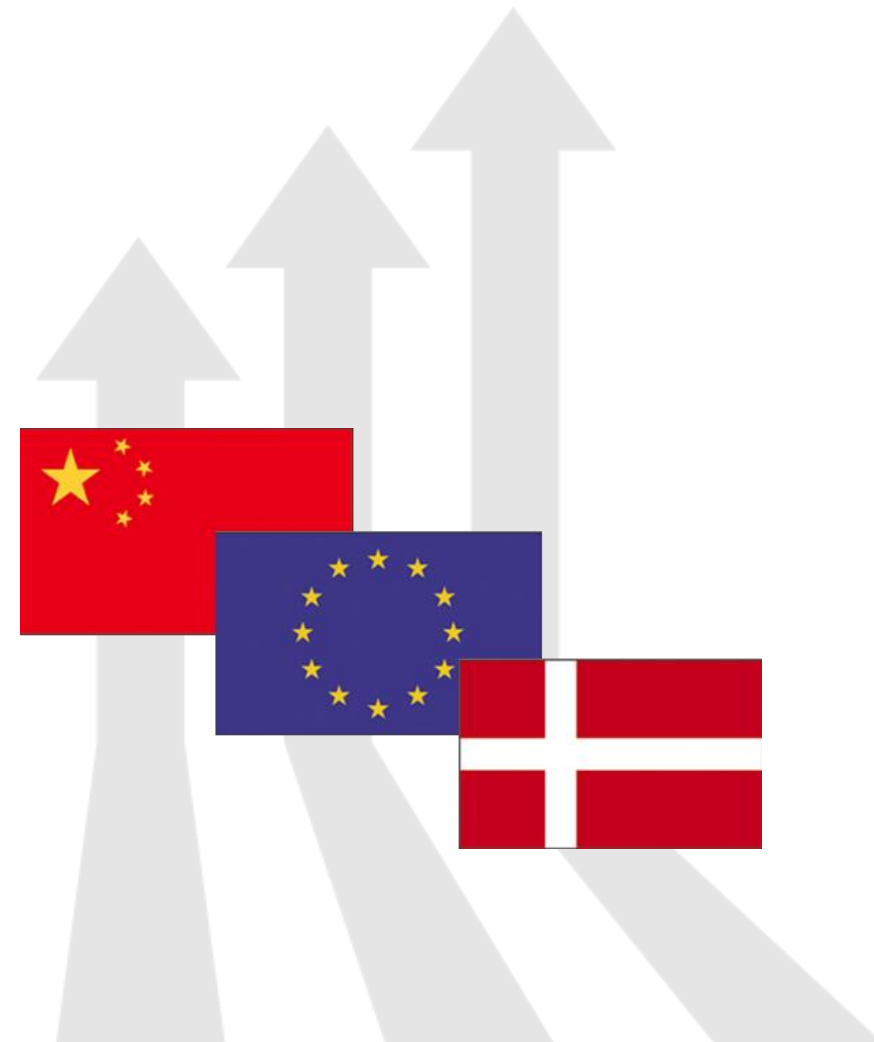
作为一家丹麦公司，你可以与欧盟内的所有其他国家进行贸易，完全没有海关或其他跨境壁垒。



为什么要在欧盟/丹麦开公司？

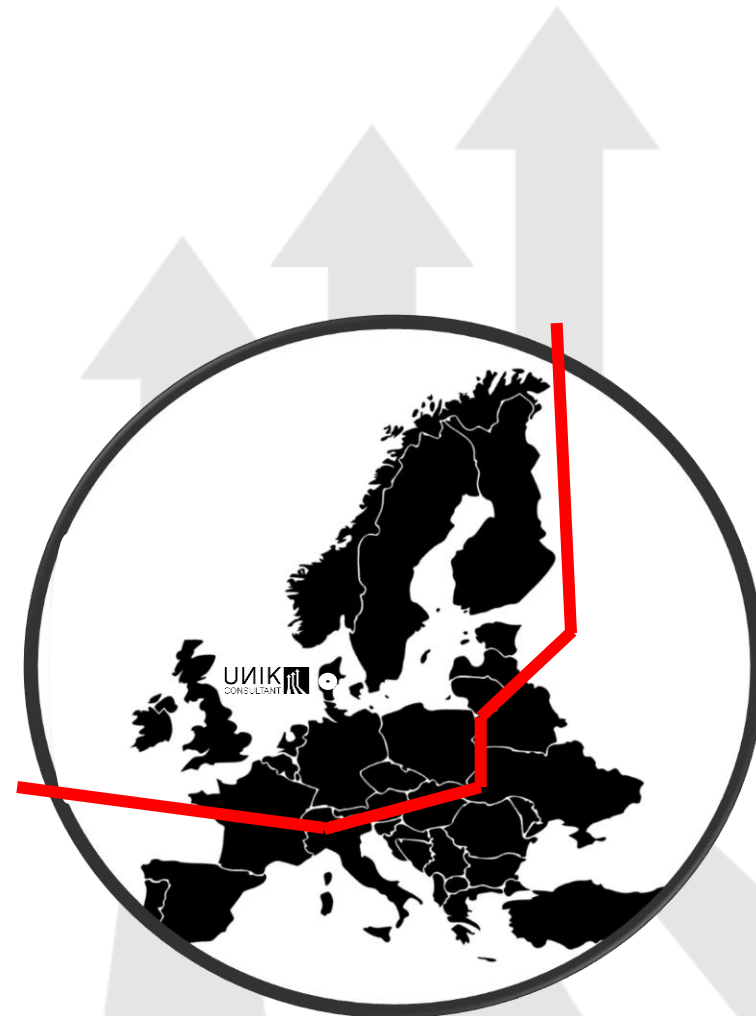
主要有三个原因。

1. 更好的利润。当您的公司使用欧洲分销商而不是拥有当地的欧洲销售公司时，这会导致您的全部利润将流到欧洲分销商。所以您还是自己留着这些利润吧。
2. 更好的控制。当你在欧洲建立自己的公司时，你可以完全控制产品，从工厂到最终客户。通过控制整个价值链，从而永远不会上当受骗。
3. 碳排放税。欧盟推出了一项二氧化碳排放税，旨在打击主要在中国生产的外国公司。这是一个令人不快的贸易壁垒，但通过拥有自己的欧洲企业，有几种方法可以轻松绕过这一税收，其中这些方法是在欧洲部分生产。



为什么要从欧盟北部开始？

欧洲不是一个统一的国家群体，而是一个截然不同的国家的集合。今天，他们被划分为不那么繁荣的南欧和东欧，以及经济强大的北欧。北欧的技术比欧洲其他地区更先进。在欧洲“成为丹麦公司”一直是一种优势。丹麦人以诚实、有序和良好的商业天赋而闻名，大多数丹麦人会说德语，当然还有流利的英语。另一个优势是，在过去，丹麦是一个更大的国家，统治着英格兰、德国北部、爱沙尼亚、立陶宛、拉脱维亚、挪威、冰岛、格陵兰岛、法罗群岛和瑞典大部分地区。因此，丹麦人有着悠久的贸易传统，当你在丹麦立足时，你可以利用这一优势，并通过欧盟内部市场在整个欧洲自由贸易。



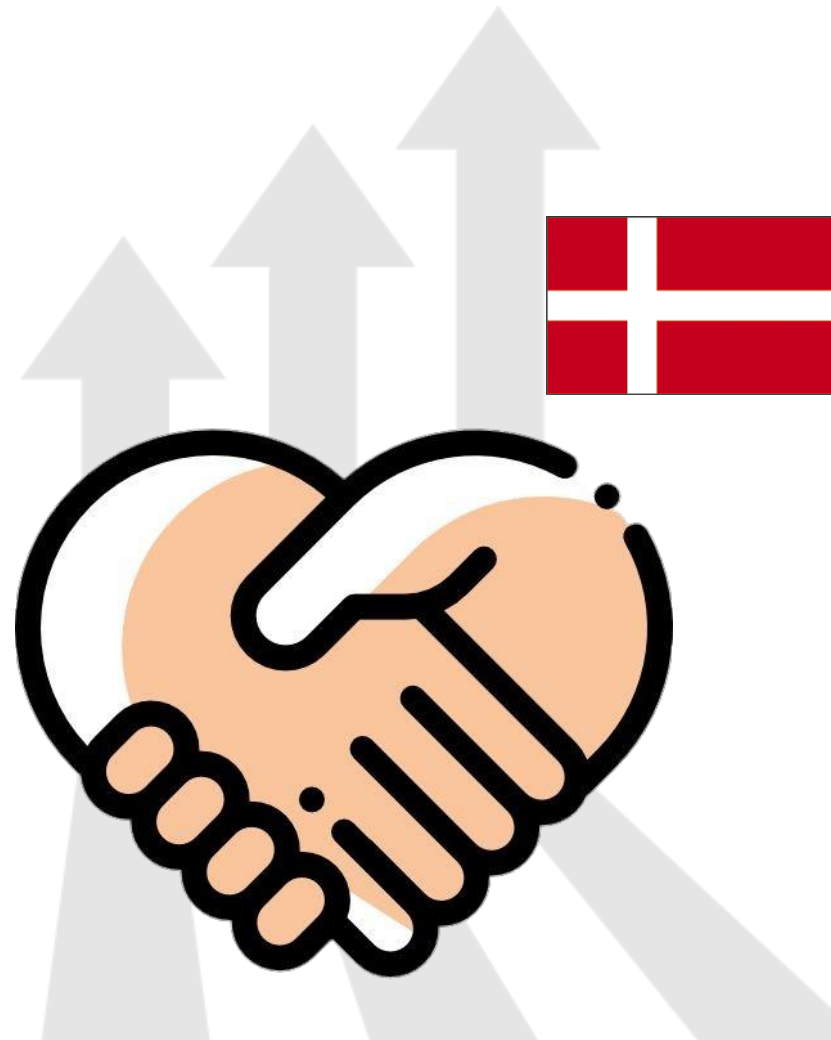
为什么是丹麦？

尽管许多人认为欧盟是一个整体，但事实远非如此。

这些国家仍然有自己关于公司及其设立的立法。丹麦在这里有很大的优势，一切都是透明的，一切都数字化了，法律方面也标准化了。

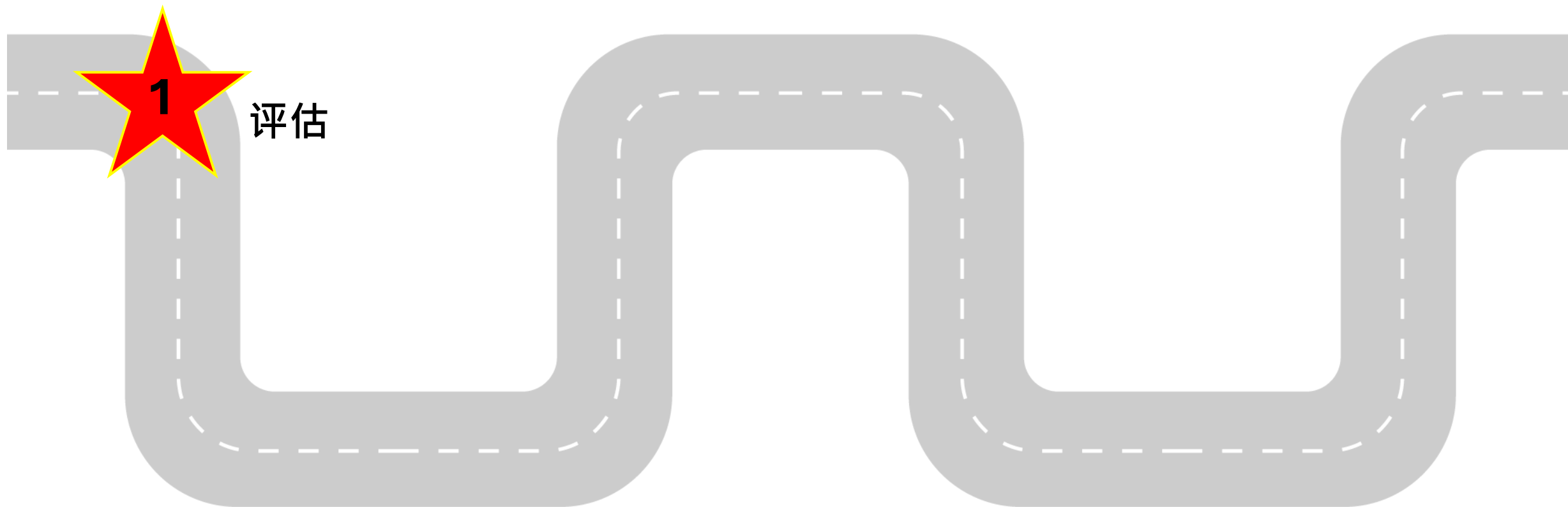
政府让丹麦新公司的头几年经营变得更轻松了。这里只需要一个丹麦/欧洲的朋友。

丹麦也被评为世界上最不腐败的国家，在商业方面，丹麦人以“一个人就是一个人，一句话就是一句话”而闻名。在这里，握手的价值和人际关系受到重视。



前方的路是什么？

首先，评估您的公司和产品是否准备好在欧洲创业。这是与我们的中国合作伙伴共同制定的，包括几个步骤。在这一步中，我们将为产品定制、颜色、设计等提出建议。所有这些都为了使您的产品符合欧洲环境。



评估，一种有价值的工具！



评估，是什么？价格是多少？

对您的公司进行评估非常耗时：

1. 这意味着我们的员工必须访问您在中国的公司。
2. 在这里，必须评估公司的财务状况，你准备好在欧洲/丹麦创业了吗？
3. 我们需要100%了解您打算在欧洲销售哪些产品，以及这些产品是否适合欧洲市场。
4. 我们将根据您的产品范围指导您的公司在哪些产品中在欧洲可以获得机会。
5. 我们将建议您对您的产品进行更改，以便它们能够在欧洲取得成功。（颜色、设计、批准等），在这方面，我们的团队将与贵公司的员工进行视频通话。
6. 我们必须核实这些公司可以支持拥有一家欧洲公司，这意味着我们必须确保该公司拥有必要的人员，他们能够正确地说英语。
7. 我们必须检查所有产品是否有正确的CE标志等。
8. 我们必须控制不使用童工或在对员工和环境不利的条件下生产产品。

此步骤的价格为65.000，-人民币



评估程序，可以到此为止吗？

对公司的评估将对您的业务很有价值：

1. 了解您距离成为一家拥有国际产品系列的国际公司有多远，这会创造价值。
2. 获得对欧洲市场的真正了解会创造价值。
3. 它为您的公司创造了价值，让您了解欧洲受众如何看待设计、颜色、技术解决方案以及对产品的进一步开发非常重要的许多其他事情。
4. 为您的公司创造了巨大的价值，拥有一个了解欧洲市场的陪练伙伴，他可以引导您的公司走向一个更好的地方，拥有更高的利润和更好的销售机会。

如果我们在评估报告之后不继续，会发生什么：

1. 如果我们共同评估，进军欧洲对贵公司来说是错误的，而且目前的产品不合适，那么您就从上述几点中受益了。
2. 但如果我们不进一步，你在欧洲有一个朋友，他随时准备在合适的时候帮助你继续前进。

如果你对该公司的评价是积极的，并且我们的合作取得了成果，那么你已经为进军欧洲做好了准备



评估，中国和欧盟的一个工具！

Munkholm & Zhang Consulting ApS
Building bridges between cultures

RELYCOM

Map labels: XINJIANG, QINGHAI, TIBET, SICHUAN, YUNNAN, GUANGXI, GUANGDONG, HONGKONG, MACAU, HAINAN, HUNAN, GUIZHOU, HUBEI, HUNAN, JIANGXI, FUJIAN, ANHUI, ZHEJIANG, SHANGHAI, JIANGSU, SHANDONG, HEILONGJIANG, INNER MONGOLIA, LIAONING, JILIN, SHANXI, HEIBEI, TIANJIN, BEIJING, SHANGHAI, TAIWAN.

联系我们 合作伙伴

